

別表

項目		評価のポイント	評価の視点
1	適切な事業計画・事業体制		
	(1)	●履行能力の確認 ●運営計画の有効性・独創性 ●事業の執行管理体制の確実性・適切性	・事業期間全体において具体的・独創的かつ効果の高い事業実施計画が策定されているか（業務内容、経験件数、本事業に有用な実績、人数、体制等を記載） ・都の事業趣旨を理解し、目的達成に向けた効果的な計画が策定されているか ・事業実施に向け着実な体制が保証されているか ・多様なプレイヤーの巻き込みを想定した体制となっているか
2	海外VC・LP候補等のソーシング		
	(1)	●海外VCのソーシング	・日本での事業展開に関心を有する海外VCをソーシングするにあたって、有効なピックアップ手法が企画されているか ・ソーシングにあたって十分なリレーションを有しているか
3	(2)	●国内LP等のソーシング	・海外VCへのLP出資や協業に意欲を有する国内事業会社等をソーシングするにあたって、有効なピックアップ手法が企画されているか ・ソーシングに当たって十分なリレーションを有しているか
4	海外VC・LP候補等の誘引・マッチング		
	(1)	●海外VC・LP候補等の誘引	・日本への事業展開を意欲している海外VCをSTT2025などの機会を活用して東京へ効果的に誘引する手法が企画されているか ・海外VCへの出資・協業等を意欲する国内LP候補等をSTT2025などの機会を活用して本事業に効果的に誘引する手法が企画されているか
	(2)	●海外VC・LP候補等の間のマッチング	・STT2025の機会（事前を含む）を活用して両者のマッチングを促進する効果的な手法が企画されているか
5	STT2025を活用した海外VC誘致の取組		
	(1)	●STT2025におけるVCパビリオン等を活用した取組の企画・実施	・STT2025会場内に設けられるVCパビリオン等を活用したVCセッションやマッチングブースの運営等に関する魅力的な企画を組成・実施するため、具体的なイメージ・方向性・方法論が提案されているか
6	(2)	●STT2025の機会を活用した関連イベントの企画・実施	・STT2025の機会を活用したイベントにつき、魅力的な企画が提案されているか ・その企画の実現がどの程度保証されているか
7	(3)	●STT2025を契機とした民間等によるイベント等の誘引	・STT2025の機会に民間事業者・団体等が主体となって行う海外VC誘致に資するイベント等を導出するための効果的な方法論が提案されているか ・その実現性がどの程度保証されているか（提案者のリレーションなど）
8	適切なアフターフォロー等		
	(1)	●海外VC・国内LP候補等の間のマッチングのフォローアップ	・両者のマッチングがより進展するために効果的なアフターフォロー手法が提案されているか
	(2)	●海外VC・国内LP候補等からのフィードバックの獲得等	・フィードバックを獲得し、海外VC誘致の加速に向けた次なる展開に資する分析を行うにあたって効果的な手法が提案されているか
9	独自提案		
	(2)	●海外VC等の呼びみに資する企画・取組	・本事業の確実かつ効果的な実施に向けた創意工夫がなされているか ・海外VC等の東京への呼びみに資する効果的な独自の取組が提案されているか